

Bosco&Co.



Bosco&Co. è una società di consulenza aziendale, che si occupa di strategie per lo sviluppo delle imprese.

Ci occupiamo di consulenza direzionale, interveniamo a supporto delle aziende per individuare le opportunità di sviluppo e le modalità attraverso le quali sfruttarle al meglio ed in modo adeguato.

Supportiamo le imprese, prevalentemente, nella definizione delle strategie aziendali, nella gestione organizzativa, nel marketing management, nello sviluppo della comunicazione istituzionale e di prodotto,

nello sviluppo commerciale e nell'apertura dei mercati di sbocco.

Affianchiamo gli imprenditori nella loro direzione d'impresa, aiutandoli, inoltre, nel controllo di gestione, al fine di garantire le più adeguate performance aziendali.

Bosco&Co. si avvale di consulenti partner, con competenze specialistiche ed esperienze specifiche per area d'intervento e settore di appartenenza dell'impresa committente, così da poter ritagliare, su misura del cliente, il più adeguato intervento di consulenza.

La consulenza Bosco&Co. attiene sia la gestione strategica dell'impresa sia l'ambito strettamente operativo.

Nel primo caso, i consulenti Bosco&Co. supportano il management nello sviluppo del business e nel processo di pianificazione strategica. Si analizzano i problemi, si individuano le opportunità, si definiscono le strategie più adeguate.

Nel secondo caso, i consulenti Bosco&Co. intervengono nella gestione operativa del business, supportando l'impresa nell'implementazione delle soluzioni e nella realizzazione delle azioni pianificate (marketing, comunicazione, sviluppo commerciale).

Nell'ambito degli interventi di consulenza, Bosco&Co. propone anche l'assunzione diretta della direzione di alcune aree strategiche (commerciale, organizzativa, logistica). In altre parole, laddove ci fossero le condizioni, Bosco&Co. svolge direttamente le funzioni direzionali (temporary management). In questi casi l'intervento di Bosco&Co. va oltre il supporto consulenziale esterno, per diventare un incarico manageriale su determinate funzioni dell'impresa, la cui durata è legata al progetto aziendale.

L'impresa, in relazione al suo ciclo di vita e alle influenze competitive, può avvertire l'esigenza di implementare nuovi progetti, che possono riguardare lo sviluppo e il miglioramento del business attuale o lo sviluppo di nuovi business. In quest'ultimo caso la situazione da gestire è assimilabile allo start up di una nuova azienda.

Spesso il lancio o il ri-lancio dell'impresa è accompagnato da ristrutturazioni organizzative, che sono necessarie nei casi in cui le peculiarità dell'organizzazione non riescono a:

1. sostenere la capacità competitiva dell'impresa, o dei nuovi progetti aziendali;
2. garantire la giusta efficienza aziendale, in quanto generano costi e dispersioni (bassa produttività) non più giustificabili.

A fronte delle suddette esigenze, Bosco&Co. interviene a supporto del management aziendale durante le fasi di implementazione, realizzazione e verifica del progetto, realizzando interventi specifici di business and marketing planning, comunicazione istituzionale e di prodotto, controllo di gestione e sviluppo organizzativo.

Aree di Intervento	Interventi di consulenza	Finalità
PIANIFICAZIONE STRATEGICA	<p>Analisi dell'ambiente di riferimento – SWOT analysis</p> <p>Pianificazione aziendale</p> <p>Definizione delle strategie aziendali</p> <p>Programmazione operativa</p> <p>Controllo di gestione</p> <p>Interventi di ristrutturazione e risanamento aziendale</p>	<p>Governare in modo adeguato le relazioni con i sistemi di riferimento.</p> <p>Garantire all'impresa la giusta redditività.</p>
ORGANIZZAZIONE, LOGISTICA E SISTEMI INFORMATIVI	<p>Analisi e ristrutturazione dei processi aziendali e delle procedure di lavoro</p> <p>Riorganizzazione aziendale (BPR)</p> <p>Sviluppo dei processi di logistica</p> <p>Logistica distributiva (ECR methods)</p> <p>Sviluppo sistemi informativi</p> <p>Implementazione ERP</p>	<p>Garantire all'azienda una fluida gestione delle operations.</p> <p>Savings di costi.</p> <p>Gestione efficace ed efficiente dei sistemi informativi</p> <p>Ottimizzazione logistica.</p>
MARKETING E SVILUPPO COMMERCIALE	<p>Marketing auditing</p> <p>Targeting</p> <p>Definizione delle strategie competitive e posizionamento di mercato</p> <p>Pianificazione operativa di marketing</p> <p>Valutazione e controllo</p> <p>Sviluppo commerciale:</p> <ul style="list-style-type: none"> - sviluppo della distribuzione sul mercato interno e sui mercati esteri - sviluppo e coordinamento reti vendite - gestione dei diversi canali di vendita 	<p>Mettere in grado l'impresa di performare al meglio sui mercati, realizzando il posizionamento ricercato ed accrescendo le quote di mercato.</p>
COMUNICAZIONE D'IMPRESA	<p>Sviluppo corporate identity</p> <p>Graphic and web design</p> <p>Web and social marketing</p> <p>Packaging design</p> <p>Lancio nuovi prodotti</p> <p>Campagne pubblicitarie</p> <p>Pubbliche relazioni</p> <p>Eventi tematici</p>	<p>Comunicare l'insieme degli elementi differenzianti la proposta dell'impresa, in perfetta risonanza con i target obiettivo e coerentemente al posizionamento ricercato.</p>

Aree speciali	Interventi di consulenza	Finalità
TEMPORARY MANAGEMENT	<p>Direzione delle principali funzioni aziendali e di specifici progetti</p>	<p>Rendere l'azienda in grado di gestire aree aziendali e progetti, sfruttando sin da subito professionalità ed esperienza, con l'obiettivo di creare le condizioni per una gestione interna entro un certo periodo di tempo.</p>
START UP IMPRESE	<p>Laboratorio di idee imprenditoriali</p> <p>Lancio nuove imprese</p> <p>Analisi delle risorse necessarie per l'implementazione di iniziative imprenditoriali</p>	<p>Garantire ai potenziali imprenditori l'ambiente ideale e le condizioni ottimali per far nascere le proprie imprese.</p>

L'APPROCCIO DELLA CONSULENZA

I consulenti Bosco&Co. rappresentano dei partner dell'imprenditore e del management, mettendo a loro disposizione la propria professionalità, la propria esperienza e la propria competenza specialistica.

Il consulente Bosco&Co. non impone i propri consigli e le proprie soluzioni, ma li condivide con chi è deputato ad implementarli in azienda. In virtù di questo approccio consulenziale, le soluzioni del consulente diventano immediatamente soluzioni dell'azienda e delle persone che le applicheranno.

La finalità dell'approccio consulenziale di Bosco&Co. è la realizzazione della massima risonanza tra il management aziendale e i propri consulenti, in virtù della forte convinzione che la condivisione rappresenta l'elemento più importante per il raggiungimento degli obiettivi di ogni singolo intervento di management consulting.

I diversi interventi di consulenza proposti da Bosco&Co. sono realizzati dai partner della società e da consulenti specialisti. Ogni consulente ha skills ed esperienze professionali specifiche, tali da consentire una proposta consulenziale adeguata alle specificità dei settori d'impresa e alle diverse aree gestionali.

I principali settori a cui si rivolge la proposta consulenziale Bosco&Co., tra gli altri, sono: agroalimentare, vitivinicolo, monouso per alimenti, distribuzione moderna.

CONTACTS

Bosco&Co.

Strategie e sviluppo d'impresa di Gerardo Bosco s.a.s.
Battipaglia Via Pastrengo 17 84091 Battipaglia (SA) - Tel./Fax 0828
213109 info@pec.boscoeco.it - www.boscoandco.it
Sede legale: Via Pastrengo 34 84091 Battipaglia (SA)
P. Iva 04895180653



Bosco&Co.